



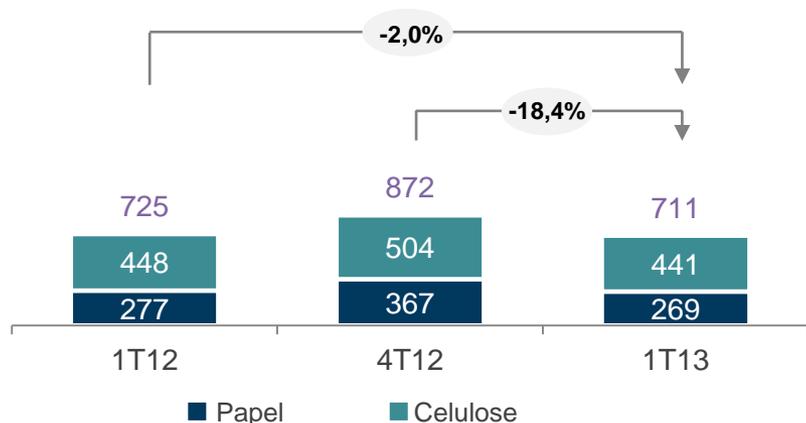
Apresentação de Resultados 1T13

Algumas afirmações nesta apresentação podem ser projeções ou afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional.

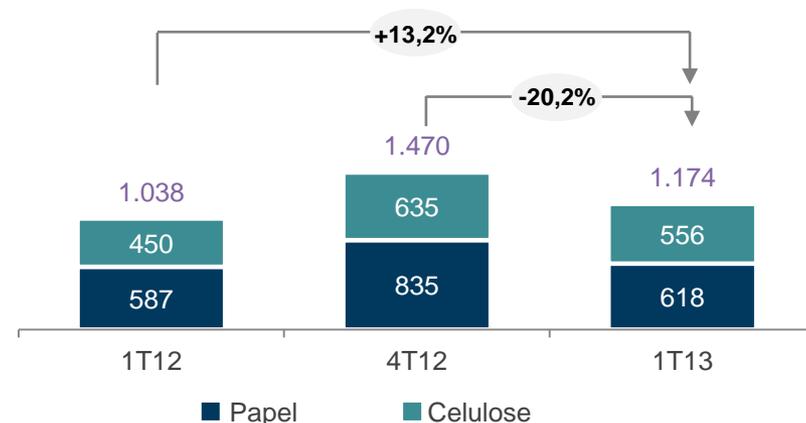
- 🌀 Evolução de +37,4% no EBITDA e de +4,9 p.p. na margem vs 1T12
- 🌀 Implementação gradativa de aumentos de preço de celulose em US\$ (+3,1% vs 4T12 e +11,1% vs 1T12)
- 🌀 Aumento da participação do MI no *mix* de venda de papéis: 68% no 1T13 vs 62% no 1T12
- 🌀 Custo caixa maior do que o estrutural (+12,4% vs 4T12 e +9,9% vs 1T12), impactado por itens não-recorrentes devido à parada geral para manutenção na linha 2 de Mucuri
- 🌀 Redução de SG&A (-23,9% vs 4T12 e -4,4% vs 1T12)
- 🌀 Projeto Maranhão no cronograma previsto e investimento conforme anunciado
- 🌀 Sólida liquidez financeira: caixa de R\$ 4,3 bilhões
- 🌀 Manutenção da alavancagem em 5,0x dívida líquida/EBITDA

Redução sazonal do volume de papel e celulose

Volume de Vendas (mil ton)



Receita Líquida (R\$ milhões)

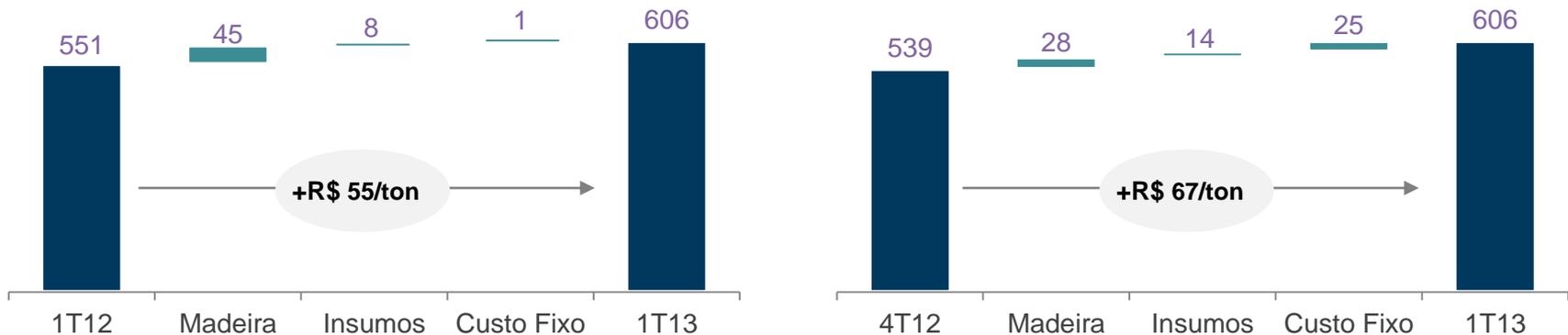


- Principais destinos das vendas de celulose: Europa (33%), Ásia (32%) e Brasil (22%)
- 68% das vendas de papel para o mercado interno vs 62% no 1T12. América Latina absorveu 82% das vendas no 1T13
- Incremento do preço da celulose em US\$ (+3,1% vs 4T12 e +11,1% vs 1T12)
- Incremento do preço do papel no mercado interno (+4,8% vs 4T12 e +4,0% vs 1T12)*

* Excluindo efeito do INSS devido a desoneração da folha

Custo caixa maior do que o estrutural, impactado por itens não-recorrentes

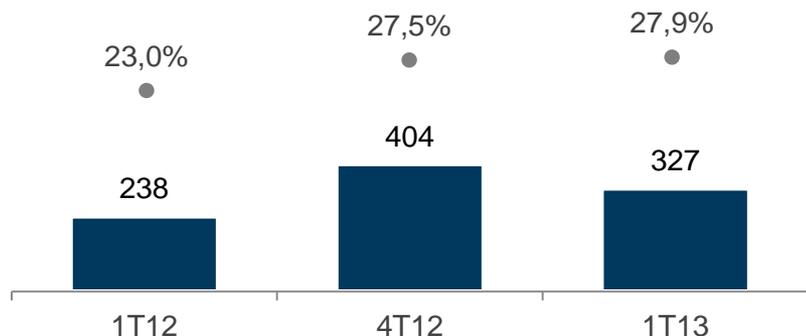
Evolução do Custo Caixa de Celulose sem Parada (R\$/ton)



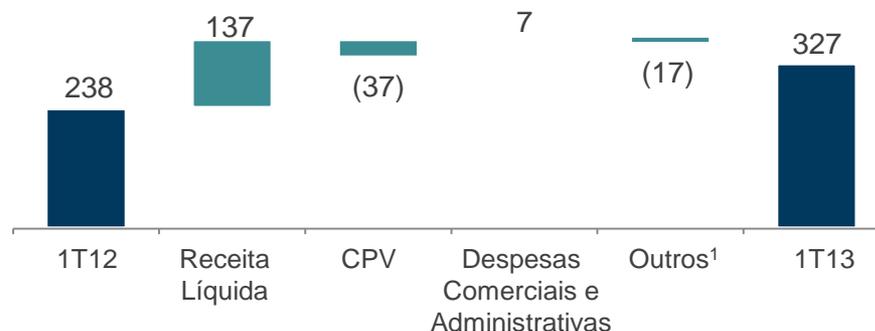
- ☉ Custo caixa impactado por itens não-recorrentes devido à parada geral para manutenção na linha 2 de Mucuri (insumos e custo fixo)
- ☉ Custo caixa de celulose com parada de R\$ 662/tonelada
- ☉ Parada para manutenção programada em Suzano no 2T13 e em Limeira e Linha 1 de Mucuri no 3T13

Evolução de +37,4% no EBITDA e de +4,9 p.p. na margem vs 1T12

EBITDA (R\$ milhões) e Margem EBITDA (%)



Evolução do EBITDA (R\$ milhões)

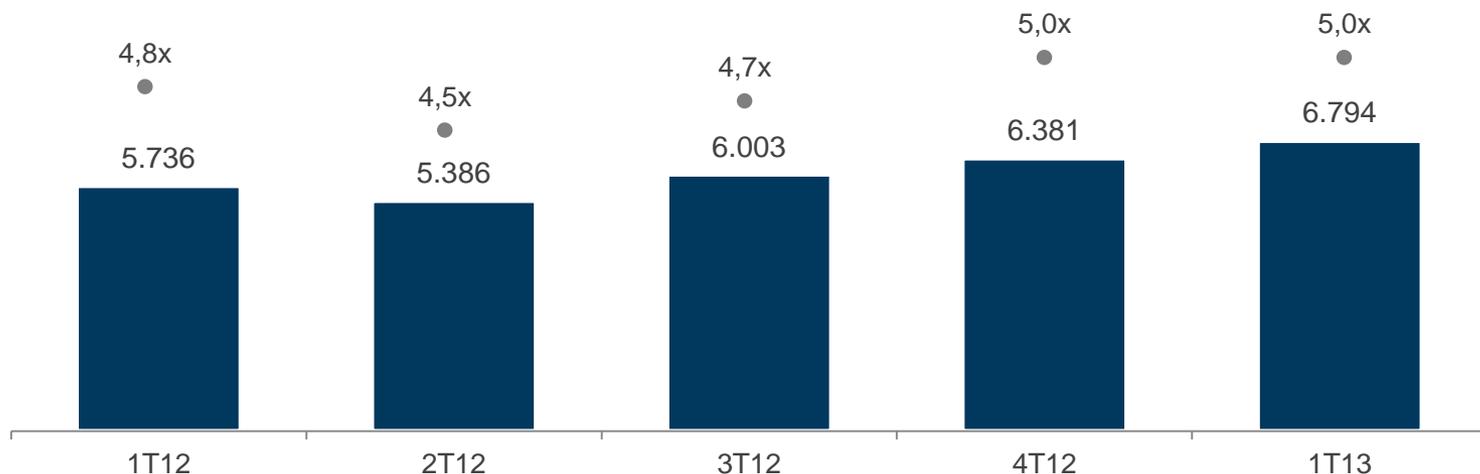


Foco contínuo na melhora do EBITDA:

- 🌀 Disciplina de preços
- 🌀 Redução de custos e despesas
- 🌀 Otimização de capital de giro
- 🌀 Aumento temporário do custo com energia até *start up* do Maranhão
- 🌀 Maior participação da madeira de terceiros no *mix* de abastecimento continua pressionando o custo

Manutenção da alavancagem em 5,0x dívida líquida/EBITDA

Dívida Líquida (R\$ milhões) e Dívida Líquida/EBITDA (x)



- Política financeira conservadora com perfil da dívida de longo prazo
- Custo médio da dívida de 8,7% a.a. em Reais e 5,6% a.a. em Dólares
- Prazo médio da dívida de 4,5 anos
- Horizonte de liquidez acima de 60 meses
- R\$ 2,0 bilhões a desembolsar do BNDES e ECAs (*Export Credit Agencies*)
- Alienação de Capim Branco contribuirá para redução da dívida líquida

Unidade Maranhão *on time*



Abril de 2011

Abril de 2012

Novembro de 2012

Janeiro de 2013

Abril de 2013

Investimento na Unidade Maranhão (R\$ milhões)	2009	2010	2011	2012	1T13	Total Realizado
	193	162	841	2.123	621	3.940



Avanço físico geral

79%



Construção civil

88%



Fabricação dos equipamentos

98%



Infraestrutura

95%



Montagem eletromecânica

31%

Investimentos em projetos de melhoria operacional em 2013

- ☉ Caldeira de Biomassa em Mucuri
- ☉ Produção de *Cut Size* em Mucuri
- ☉ Digestor em Suzano
- ☉ Conexão de energia na rede em Mucuri



Relações com Investidores

www.suzano.com.br/ri

ri@suzano.com.br

