



Teleconferência de
Resultados

3T19

Aviso Geral



Este comunicado contém determinadas afirmações consideradas “declarações prospectivas”, conforme definido na Seção 27A do *Securities Act* de 1933 e na Seção 21E do *Securities Exchange Act* de 1934, conforme alterados. Algumas dessas afirmações são identificadas com palavras como “acredita”, “pode”, “poderia”, “seria”, “possível”, “será”, “deveria”, “espera”, “pretende”, “planeja”, “antecipa”, “estima”, “potencial”, “perspectivas” ou “continua”, bem como essas palavras em sua forma negativa, outros termos de significado semelhante ou o uso de datas futuras. As declarações prospectivas neste comunicado incluem, sem limitação, afirmações relacionadas à declaração ou pagamento de dividendos, implantação das principais estratégias operacionais e financeiras e planos de investimento, direcionamento de operações futuras e fatores ou tendências que afetem a situação financeira, liquidez ou resultados das operações são alguns exemplos de declarações prospectivas. Tais afirmações refletem a visão atual da administração e estão sujeitas a diversos riscos e incertezas. Tais afirmações são qualificadas de acordo com os riscos inerentes e incertezas acerca das expectativas futuras de forma geral, e os resultados reais podem divergir de forma significativa dos resultados antecipados atualmente devido a diversos riscos e incertezas. Não há garantia de que os eventos, tendências ou resultados esperados realmente ocorram. As afirmações são baseadas em diversas premissas e fatores, que incluem condições macroeconômicas e de mercado, condições do setor e fatores operacionais. Quaisquer alterações em tais premissas ou fatores poderia levar a resultados reais materialmente diferentes com relação às expectativas atuais. A Suzano não assume qualquer obrigação de atualizar quaisquer dessas declarações como resultado de novas informações, eventos futuros ou o que quer que seja, exceto quando exigido expressamente por lei. Todas as declarações prospectivas nessa comunicação são qualificadas em sua integridade por essa advertência.

Adicionalmente, esta apresentação contém alguns indicadores financeiros que não são reconhecidos pelo BR GAAP ou IFRS. Esses indicadores não possuem significados padronizados e podem não ser comparáveis a indicadores com descrição similar utilizados por outras companhias. Nós fornecemos estes indicadores porque os utilizamos como medidas de performance da Suzano; eles não devem ser considerados de forma isolada ou como substituto para outras métricas financeiras que tenham sido divulgadas de acordo com o BR GAAP ou IFRS.

PRINCIPAIS

Aumento de vendas, queda de estoques e geração de caixa



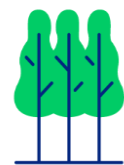
DESTAQUES



Volume de Vendas – celulose: 2,5 milhões tons
Volume de Vendas¹ – papel: 288 mil tons



EBITDA Ajustado: R\$ 2,4 bilhões
Queda de estoques – celulose: ~450 mil toneladas
Geração de Caixa Operacional²: R\$ 1,5 bilhão



Alavancagem Financeira³: 4,3x em US\$ (4,7x em R\$)
Dívida Líquida: US\$ 13,3 bilhões (vs. US\$ 13,7 bilhões 2T19)



Custo Caixa ex-paradas: R\$ 654/ton
Sinergias: em evolução conforme *target* 2019

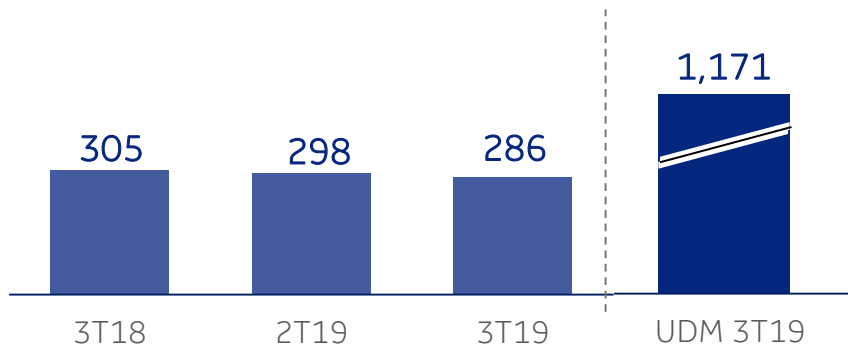
¹ Exclui Bens de Consumo (papéis sanitários). | ² Geração de Caixa Operacional = EBITDA Ajustado menos capex de manutenção. | ³ Dívida Líquida / EBITDA Ajustado dos últimos doze meses (pro forma considerando soma simples Suzano e Fibria).

Papel

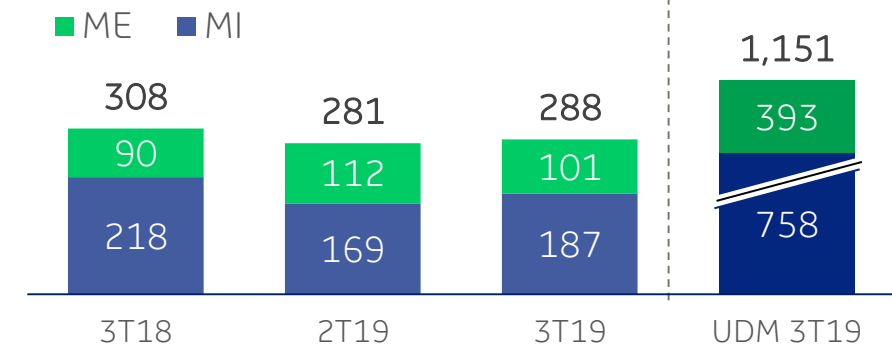
Resiliência comercial permite estabilidade na geração de valor



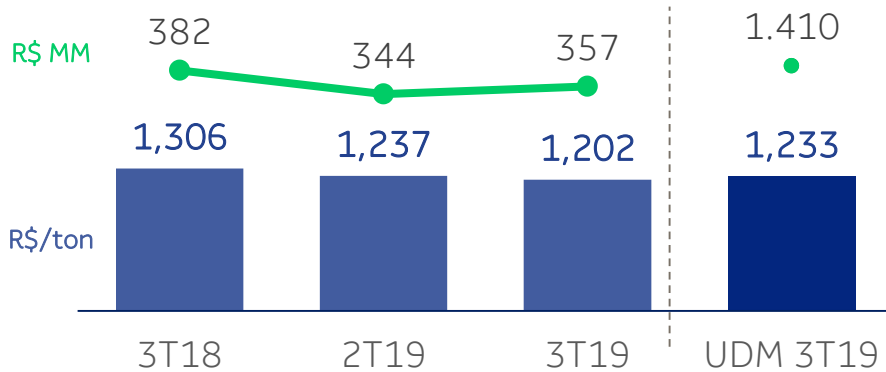
Produção de Papel (mil ton)



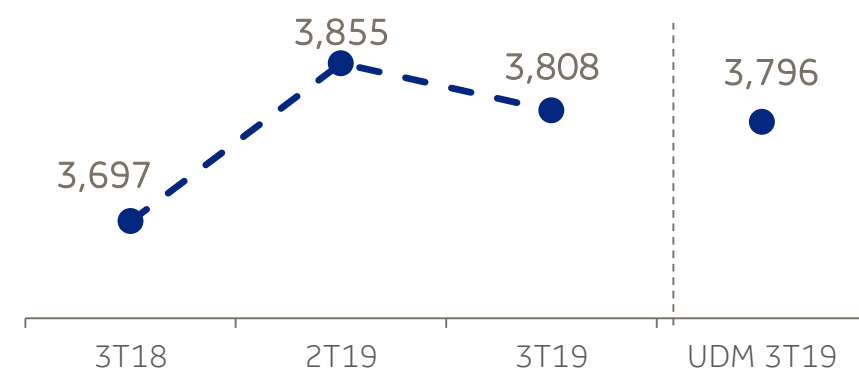
Vendas de Papel (mil ton)



EBITDA Ajustado do Papel¹



Preço médio líquido (R\$/ton)



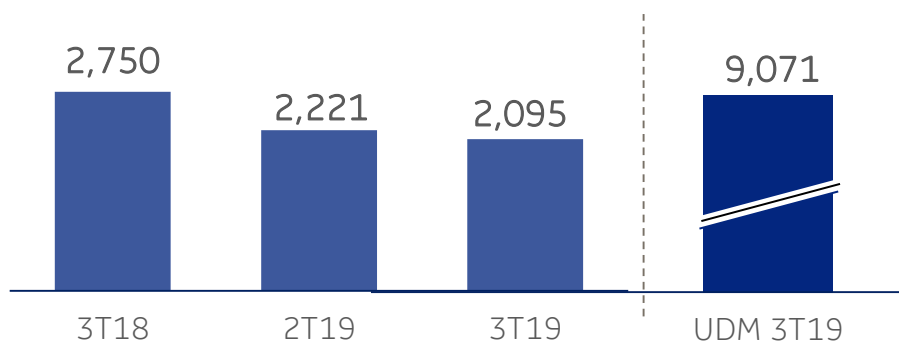
Exclui a unidade de bens de consumo. | ¹ Exclui Impacto referente ao ILP dos Administradores: 3T18: -R\$ 67/ton | 2T19: -R\$ 13/ton | 3T19: +R\$ 36/ton | UDM 3T 2019: -R\$ 8/ton.

Celulose

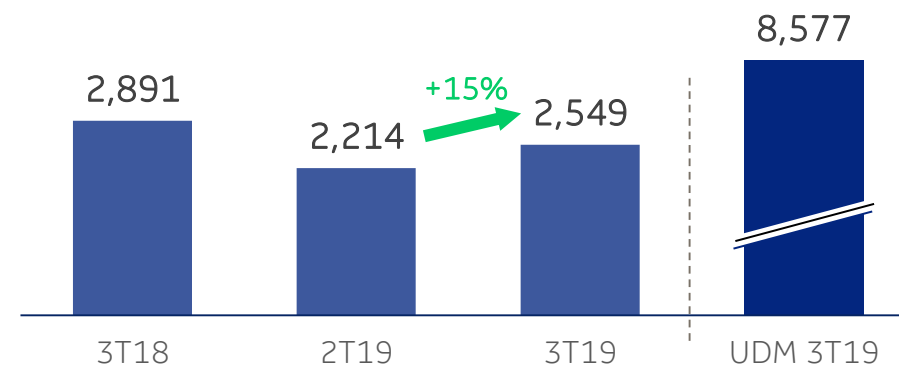
Crescimento do volume de vendas e redução de produção propiciam queda dos estoques



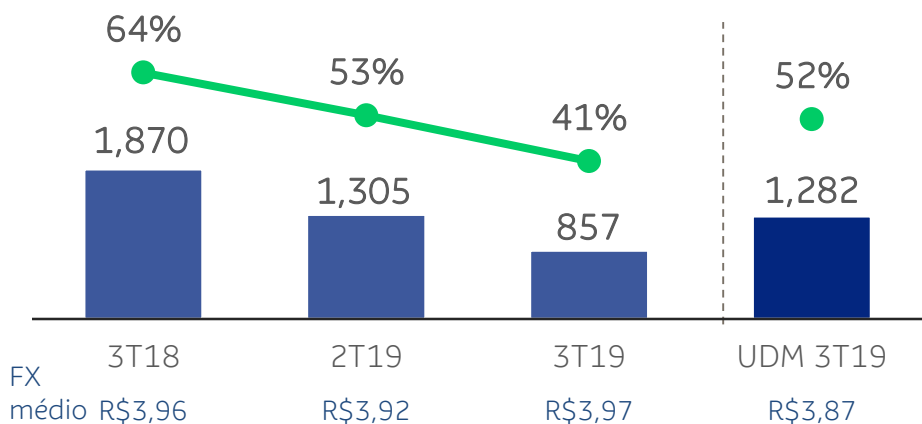
Produção de Celulose (mil ton)



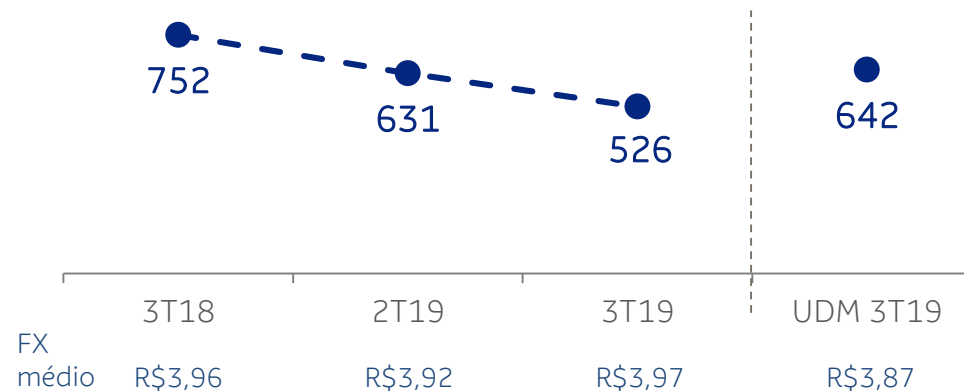
Vendas de Celulose (mil ton)²



EBITDA Ajustado (R\$/ton) e Margem EBITDA¹ (%)



Preço Médio Líquido - Mercado Externo (US\$/ton)



¹ Exclui receita proveniente das vendas da Klabin

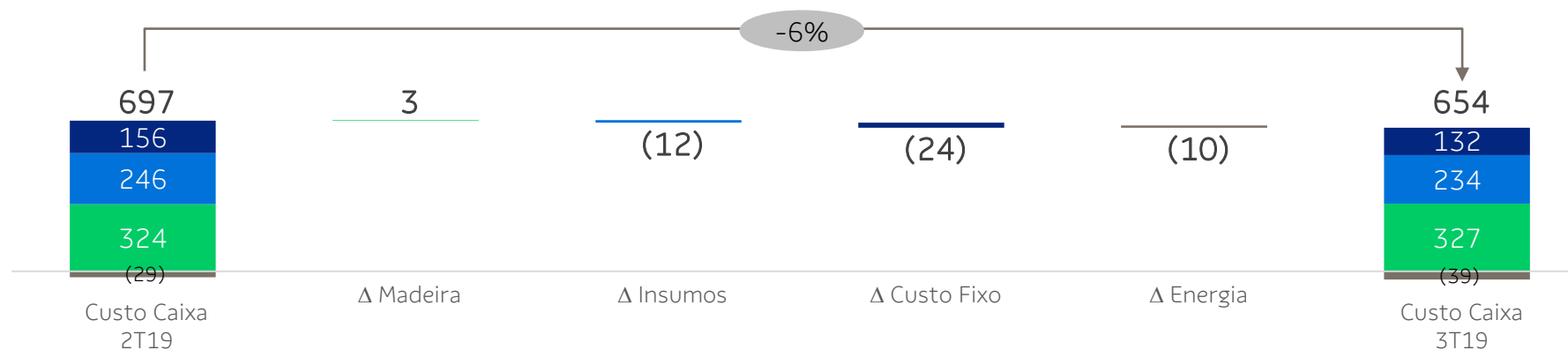
² Inclui a celulose da Klabin. | Nota: para UDM 3T18 e 3T18 e anteriores, dados pro-forma, que consideram a soma simples do desempenho das empresas, ou ponderada, quando aplicável.

Celulose

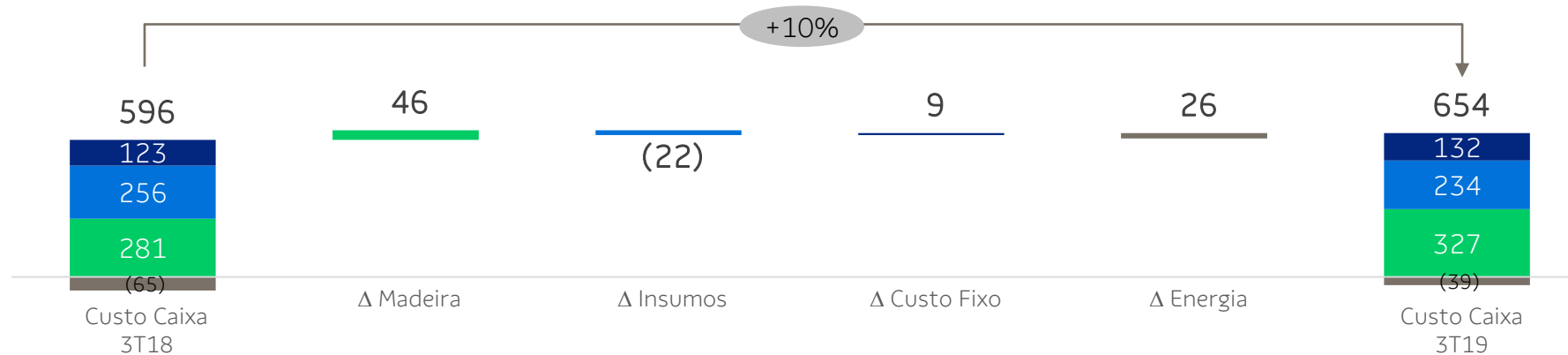
Redução do custo caixa a despeito do menor volume de produção



Custo Caixa de Celulose - 3T19 vs. 2T19 (sem paradas - R\$/ton)



Custo Caixa de Celulose¹ - 3T19 vs. 3T18 (sem paradas - R\$/ton)



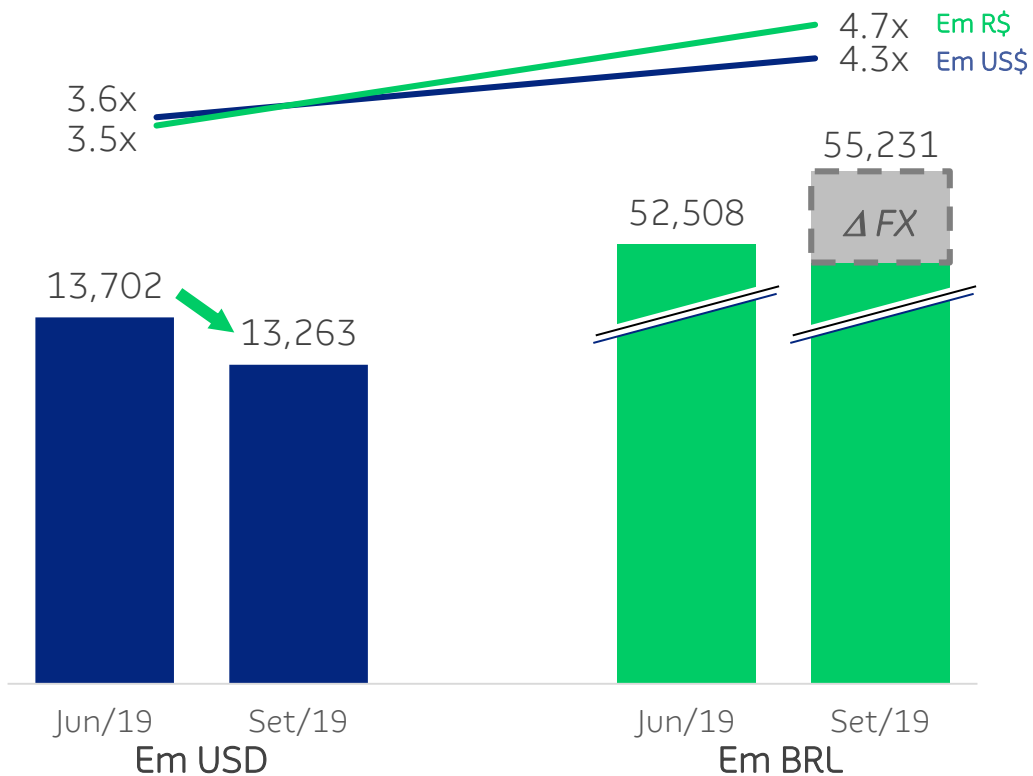
¹ Para 3T18 dados pro-forma, consideram a soma simples do desempenho das empresas, ou ponderada, quando aplicável.

Endividamento

Continuidade de queda da dívida líquida e aumento da liquidez



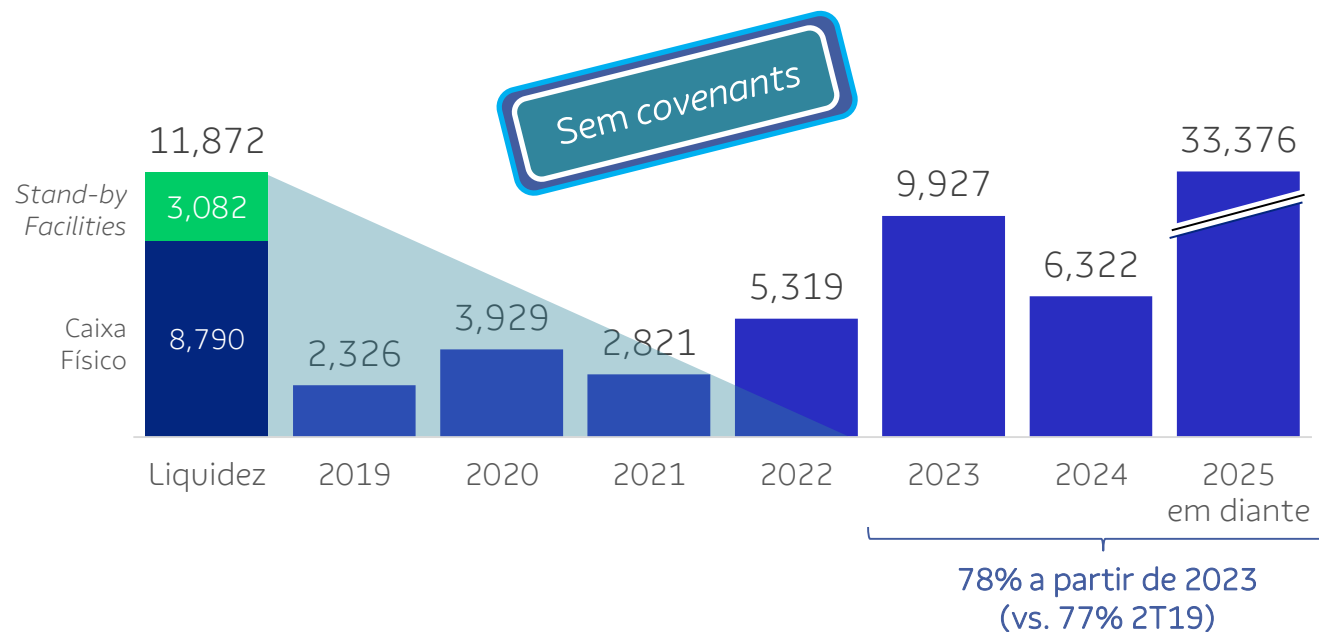
Dívida Líquida² (milhões) e Alavancagem (em vezes)



Cronograma de Amortização (R\$ milhões)

Custo Médio (em US\$)¹: 4,8% a.a.

Prazo Médio: 85 meses



¹ Custo médio total em US\$ considerando a dívida em BRL ajustada pela curva de swap de mercado. ² Câmbio fechamento (BRL/USD): Jun/19 - R\$3,83, Set/19 - R\$ 4,16.

 **Capex limitado** a *sustaining* e compromissos já assumidos

 Monetização de **estoques excedentes** de ~US\$ 500 MM

 Captura de **sinergias**: 90% em 2020

 **Venda de ativos** *non-core*



**Compromisso com a
Política Financeira**



Obrigado!

Relações com Investidores

www.suzano.com.br/ri

ri@suzano.com.br